|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Habermann + Partner KG, Monschauer Str. 36 – 38, 40549 Düsseldorf  Frau  «Vorname» «Name»  «Straße»  «PLZ» «Ort» |  | Ihr Zeichen:  Ihre Nachricht vom:  Unser Zeichen: Ihr Namenszeichen  Unsere Nachricht vom:  Name: Ihr Name  Telefon: 0211 8560-28  Telefax: 0211 8560-20  E-Mail: vorname.nachname@hapa.de  Datum: Tagesdatum |

**Schulungsangebot / Bonussystem**

Sehr geehrte Frau «Name»,

bei unserem letzten Meeting mit den Verkaufskollegen hat Frau Schenk darauf hingewiesen, dass Herr Jóse und sie weit mehr als 50 % aller Umsätze erzielen. Wir haben diese Zahlen überprüft. Es entspricht der Tatsache.

Wir möchten natürlich, dass auch in Ihrer Verkaufsregion die Umsatzzahlen steigen und schlagen daher eine Verkaufsschulung vor, die Frau Schenk und Herr Jóse durchführen werden. Der genaue Schulungstermin steht allerdings noch nicht fest.

Des Weiteren haben wir mit der Geschäftsleitung besprochen, ein Prämiensystem einzuführen. Ab einem Jahresumsatz pro Kunde von 40.000 € erhalten Sie eine Prämie von 500 € und ab 80.000 € eine Prämie von 1.000 €.

Diese Regelung gilt ab sofort.

Sollten Sie noch Rückfragen haben, stehen Herr Tünsch und ich Ihnen gerne zur Verfügung.

Freundliche Grüße

Habermann + Partner KG

i. A. Ihre Unterschrift

(oder auch i. A.) Ihr Name

Verkauf